

التعليم :



- دبلوم التسويق والمبيعات
من معهد الإدارة العامة IPA
معدل 4.37 من 5

الخبرات العملية



- التدريب في برنامج صيفي - في شركة نادك
في قسم الموارد البشرية 2017
- على رأس العمل في مكتبة جرير للتسويق من عام 2017

المهارات الشخصية



- فن التعامل والاقناع مع العملاء
- مهارات التواصل اللفظي والجسدي
- حل المشكلات والاعتراضات
- تحمل ضغط العمل
- الانضباط في اوقات العمل
- العمل مع المجموعة وتحمل المسؤولية
- استخدام برامج Office



الدورات



- البيع الاحترافي والارتقاء بالبيع
المقدم من مكتبة جرير 2018
- التجارة الالكترونية
المقدم من مكتبة جرير 2019

اللغات



- العربية
- الانجليزية



خالد أحمد المبيض



1995



أعزب



سعودي

الهدف

التطور والارتقاء في سوق العمل

بيانات التواصل

0592108196



KaledAhmed21@Gmail.com





Khaled Ahmed Al-Mobayed



1995



Single



Saudi

OBJECTIVE

Development and advancement in the labor market

Contact Data

0592108196

KaledAhmed21@Gmail.com



Education ▼

Diploma in Marketing and Sales from the Institute of Public Administration IPA
GPA 4.37 out of 5



Practical experiences ▼

- Training in a summer program - at Nadec Company in the Human Resources Department 2017
- On the job at Jarir Bookstore for Marketing from 2017



Personal Skills ▼

- The art of dealing and persuading with clients
- Verbal and physical communication skills
- Solving problems and objections
- Work under pressure
- Discipline at work times
- Work with a team and take responsibility
- Using Office programs



Courses ▼

- Professional selling and upgrading from Jarir Bookstore 2018
- E-commerce provided by Jarir Bookstore 2019



Languages ▼

- Arabic
- English